

S Y L A B U S

Nazwa programu kształcenia: WPiA-P-O-JM-N-17/18Z					
Nazwa przedmiotu: negocjacje jako sposób rozwiązywania sporów (POZOSTAŁE PRZEDMIOTY / MODUŁY)				Kod przedmiotu: 10.OWI27AJMJ2463_71N	
Nazwa jednostki prowadzącej przedmiot / moduł: Katedra Postępowania Cywilnego					
Nazwa kierunku: prawo					
Forma studiów: Jednolite magisterskie, niestacjonarne		Profil kształcenia: ogólnoakademicki		Specjalność:	
Status przedmiotu / modułu: fakultatywny			Język przedmiotu / modułu: język polski		
Rok	Semestr	Forma zajęć	Liczba godzin	Forma zaliczenia	ECTS
5	9	konwersatorium	45	ZO	7
Razem			45		7
Koordynator przedmiotu / modułu:		dr ALEKSANDRA KLICH			
Prowadzący zajęcia:					
Cele przedmiotu / modułu:		Zapoznanie studentów z podstawowymi zasadami negocjacji jako sposobu rozwiązywania sporów.			
Wymagania wstępne:		Podstawy wiedzy z zakresu prawoznawstwa i analiza podstaw postępowania cywilnego w zakresie arbitrażu i mediacji.			
EFEKTY KSZTAŁCENIA					
Kategoria	Lp	KOD	Opis efektu	Odniesienie do efektów dla programu	Odniesienie do efektów dla obszaru
wiedza	1	EP1	Student rozróżnia pojęcia "konflikt" i "spór" oraz zna różnicę między rozwiązywaniem a rozstrzygnięciem sporów.	K_W08	S2A_W02
	2	EP2	Student zna rolę oraz odpowiedzialność prawnika i negocjatora w postępowaniu.	K_W22	S2A_W07
	3	EP3	Student zna różne modele negocjacji stosowane przy rozwiązywaniu sporów.	K_W10	S2A_W09
	4	EP4	Student zna alternatywne metody rozwiązywania sporów, w których kluczową rolę odgrywają negocjacje.	K_W14	S2A_W04
	5	EP5	Student zna instrumenty prawne wykorzystywane w negocjacjach.	K_W05	S2A_W07 S2A_W08
	6	EP6	Student zna techniki negocjacji, komunikacji i argumentacji.	K_W09	S2A_W06
umiejętności	1	EP7	Student sporządza niektóre dokumenty przydatne w postępowaniu negocjacyjnym (list intencyjny).	K_U04	S2A_U09 S2A_U10
	2	EP8	Student rozwiązuje problemy opisane w prostych stanach faktycznych.	K_U02	S2A_U02

kompetencje społeczne	1	EP9	Student dyskutuje na temat problemów zawartych w stanach faktycznych.	K_K07	S2A_K02 S2A_K05
	2	EP10	Student współpracuje z innymi w małych grupach, przygotowując pisma procesowe, wnioski i rozwiązania w stanach faktycznych.	K_K06	S2A_K03 S2A_K05 S2A_K07
	3	EP11	Student dąży do skonstruowania najbardziej efektywnych rozwiązań powierzonych problemów.	K_K02	S2A_K02 S2A_U02
	4	EP12	Student czuje odpowiedzialność wynikającą z konsekwencji podejmowanych przez siebie czynności w postępowaniu negocjacyjnym.	K_K04	S2A_K03 S2A_K04 S2A_K05
TREŚCI PROGRAMOWE				Semestr	Liczba godzin
Przedmiot: negocjacje jako sposób rozwiązywania sporów					
Forma zajęć: konwersatorium					
1. Negocjacje jako forma rozwiązywania sporów.				9	1
2. Prawnik i negocjator - rola i odpowiedzialność.				9	2
3. Konflikt a spór, zarządzanie konfliktem.				9	2
4. Tryby rozwiązywania i rozstrzygania sporów.				9	2
5. Proste i złożone ujęcia negocjacji.				9	3
6. ADR w Polsce i na świecie.				9	3
7. Prawne aspekty negocjacji - list intencyjny.				9	2
8. Prawne aspekty negocjacji - prawo upadłościowe i naprawcze.				9	2
9. Prawne aspekty negocjacji - postępowanie pojednawcze.				9	2
10. Prawne aspekty negocjacji - rozwiązywanie sporów zbiorowych.				9	2
11. Konflikt w ujęciu praktycznym.				9	8
12. Decyzje w warunkach ryzyka.				9	1
13. Negocjacje w ujęciu teorii gier.				9	1
14. Wybrane aspekty różnic kulturowych.				9	1
15. Warunki skutecznej komunikacji - techniki prezentacji, skuteczna argumentacja, techniki przekonywania, skuteczna perswazja.				9	6
16. Praktyczne ujęcie negocjacji.				9	7
Metody kształcenia	Wykład z analizą stanów faktycznych, połączony z dyskusją.				
Metody weryfikacji efektów kształcenia					Nr efektu kształcenia z sylabusu
	SPRAWDZIAN				EP1,EP2,EP3,EP4,EP5,EP6,EP8
	PROJEKT				EP7
	ZAJĘCIA PRAKTYCZNE (WERYFIKACJA POPRZEZ OBSERWACJĘ)				EP10,EP11,EP12,EP9
Forma i warunki zaliczenia	Zaliczenie na ocenę w formie ustnej lub w formie testu (do wyboru przez studenta). Sprawdzian w formie testu, za który student może maksymalnie otrzymać 10 pkt. Ocena ze sprawdzianu jest uzależniona od ilości uzyskanych punktów: 10 pkt - ocena 5,0; 9 pkt - ocena 4,5; 8 pkt - ocena 4,0; 7 pkt - ocena 3,5; 5 - 6 pkt - ocena 3,0; poniżej 5 pkt - ocena 2,0.				

Zasady wyliczania oceny z przedmiotu

Ocenę z przedmiotu stanowi 100% oceny uzyskanej ze sprawdzianu lub zaliczenia w formie ustnej.

Literatura podstawowa	Jakubiak-Mirończuk A. (2010): Negocjacje dla prawników. Prawo cywilne, Wolters Kluwer
Literatura uzupełniająca	Brożek B., Stelmach J. (2011): Sztuka negocjacji prawniczych, Wolters Kluwer
NAKŁAD PRACY STUDENTA	
	Liczba godzin
Zajęcia dydaktyczne	45
Udział w egzaminie/zaliczeniu	2
Przygotowanie się do zajęć	30
Studiowanie literatury	45
Udział w konsultacjach	13
Przygotowanie projektu / eseju / itp.	10
Przygotowanie się do egzaminu/zaliczenia	30
Inne	0
ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz.	175
Liczba punktów ECTS	7